

# NRW.Global Business Weiterbildungsprogramm 1. Halbjahr 2025: Managementseminare

Weiterbildung für die kommunale Wirtschaftsförderung  
in Nordrhein-Westfalen



## Liebe Wirtschaftsförderinnen und Wirtschaftsförderer in Nordrhein-Westfalen,

am Standort Nordrhein-Westfalen investieren und weltweit expandieren: Die landeseigene Außenwirtschaftsförderungsgesellschaft **NRW.Global Business** ist die Partnerin für alle Unternehmen bei Investitionsprojekten und der Ansiedlung in Nordrhein-Westfalen, bei der Erschließung von Wachstumsmärkten sowie der Vernetzung mit internationalen Geschäftspartner\*innen. Als Deutschlands führender Wirtschaftsstandort ist NRW weltweit bei ausländischen Investoren gefragt und beheimatet zugleich zahlreiche Unternehmen mit globalem Wachstumspotenzial.

Für diese Aufgaben ist die Vernetzung mit Ihnen in der Wirtschaftsförderung vor Ort mit Ihrer Expertise für uns ein entscheidender Erfolgsfaktor. **NRW.Global Business** unterstützt Sie bei Ihrer Arbeit mit einer Vielzahl von Informations- und Serviceangeboten:

- Unterstützung bei der Entwicklung und Vermarktung von **Gewerbeflächen**
- Newsletter **INFO.KOMM** für die kommunale Wirtschaftsförderung
- **NRW.Global Business-Netzwerktreffen der Wirtschaftsförderungen in NRW**
- **NRW.Global Business-Weiterbildungsprogramme** für die kommunale und regionale Wirtschaftsförderung in Nordrhein-Westfalen

**NRW.Global Business-Weiterbildungsprogramme:** drei Programme mit drei unterschiedlichen Seminartypen mit spezifischer Ausrichtung, Gruppengröße, Anmeldeverfahren und -fristen sowie Kostenbeteiligung (siehe Übersicht auf der letzten Seite):

- **NRW.Global Business-Weiterbildungsprogramm für Grundlagen- und Fachseminare**
- **NRW.Global Business-Weiterbildungsprogramm für Managementseminare**
- Laufend die **NRW.Global Business Online-Kurzseminare**.

**Ziel der NRW.Global Business-Managementseminare** ist es, Ihnen Kenntnisse und Methoden zur effektiven Aufgabenbewältigung sowie entsprechende Kompetenzen und Fähigkeiten zu vermitteln.

Außerdem können Sie systematisch im Modulsystem die verschiedenen Aspekte der Wirtschaftsförderung erlernen und mit dem **NRW.Global Business Zertifikat Wirtschaftsförderung** abschließen. Weitere Informationen dazu finden Sie auf unserer Homepage unter: Zusammenarbeit mit Wirtschaftsförderungen.

Ihr Service für die Wirtschaftsförderung will mit allen Aktivitäten einen Beitrag leisten, damit NRW mit erfolgreich tätigen Wirtschaftsförderungen vor Ort weiterhin ein starker Wirtschaftsstandort bleibt, der die wechselnden Herausforderungen kreativ nutzen kann.

## Ihre NRW.Global Business GmbH

Team Service für die Wirtschaftsförderung

**Moritz Ernst, Ruth Kampherm, Stefanie Schönrath**

**NRW.Global Business-Weiterbildungsprogramm Managementseminare: 1. Halbjahr 2025:****Überblick:**

<b>Nr.</b>	<b>Titel</b>	<b>Termin 2025</b>	<b>Seite</b>
<b>M.1.2025</b>	<b>Innovationsmanagement in der Wirtschaftsförderung</b>	<b>25.+26. Februar 2025</b>	<b>4+5</b>
<b>M 2.2025</b>	<b>Erfolgreiche Verhandlungsführung für die Wirtschaftsförderung - Wirkungsvoll überzeugen</b>	<b>8.+9. April 2025</b>	<b>6+7</b>
<b>M 3.2025</b>	<b>Souverän moderieren mit Professionalität und Gelassenheit für die Wirtschaftsförderung</b>	<b>28.+29. April 2025</b>	<b>8+9</b>
<b>M 4.2025</b>	<b>Wirkungsvolle Präsentationen für die Wirtschaftsförderung</b>	<b>14.+15. Mai 2025</b>	<b>10+11</b>
<b>M 5.2025</b>	<b>Betriebswirtschaftliche Expertise für die Wirtschaftsförderung: Kleinunternehmen erfolgreich beraten</b>	<b>2.+3. Juni 2025</b>	<b>12+13</b>
<b>Anmeldung und Formalitäten</b>			<b>14</b>
<b>Impressum</b>			<b>15</b>
<b>Übersicht: Seminartypen in der Weiterbildung für die kommunale Wirtschaftsförderung in Nordrhein-Westfalen</b>			<b>15</b>

## Managementseminar

M 1.2025

### Thema

#### Innovationsmanagement in der Wirtschaftsförderung

### Inhalt

Die Digitalisierung verändert Vieles. Ob Gesellschaft, Wirtschaft oder Wissenschaft – überall sehen wir uns großen Veränderungen, neuen Herausforderungen aber auch enormen Chancen gegenüber. Diesen Wandel positiv zu gestalten, ist eine der großen Aufgaben, denen wir uns zukünftig stellen wollen. Durch den gezielten Einsatz und die Vermittlung wirksamer Instrumente, Methoden und Grundlagen aus dem Bereich Innovationsmanagement lernen Sie, marktfähige Ideen zu entwickeln und umzusetzen. Ziel des Workshops ist es, dass Sie diese Methoden in Ihren Alltag der Wirtschaftsförderung einbinden und mit den Instrumenten eines erfolgreichen Innovationsmanagements umgehen können.

### Elemente

- Design Thinking: Von der Idee zu einer marktreifen Innovation
- Das Handwerk der Kreativitätstechniken beherrschen
- Ideen effektiv auswählen, weiterverfolgen und nachhaltig umsetzen
- Value Proposition Design für konsequente Kundenorientierung

### Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte

### Ort

Hagen

### Kosten

106,53 € für die Übernachtung im Seminarhotel

360,-€ Seminargebühr

### Maximale Teilnehmer\*innenzahl

12 Personen

### Datum

Dienstag, 25. Februar, 9:30 Uhr bis Mittwoch, 26. Februar 2025, 17 Uhr

### Seminarleitung

Moritz Ernst

### Baustein für NRW.Global Business Zertifikat Wirtschaftsförderung

Seminarartyp: Managementseminar

Modul: Managementkompetenzen

### Trainer für „Innovationsmanagement in der Wirtschaftsförderung“

Renè Joosten  
Agilität – Innovation – Karriere



#### Informationen zum Trainer

- Konzeptionierung und Durchführung der NRW.Global Business-Seminare seit 2020 zu den Themen „Innovationsmanagement in der Wirtschaftsförderung“, „Agile Führung in der Wirtschaftsförderung“ und „Teamführung in der Wirtschaftsförderung“
- Seminarreihe zum Agilen arbeiten & Innovationsmanagement für eine kommunale Wirtschaftsförderung in NRW
- Zertifizierter Business-Trainer und Coach mit dem Fokus auf Agile Führung, Innovation und Career Design
- Dipl. Kaufmann mit 22 Jahren Berufserfahrung im Marketing, davon 14 Jahre Führungserfahrung
- Seit 2017 freiberufliche Tätigkeit als Trainer, Moderator und Lehr-Coach für verschiedene Bildungsinstitute und als Karriere- und Business-Coach, Lehraufträge als Dozent an der Heinrich-Heine-Universität, Düsseldorf

## Managementseminar

M 2.2025

### Thema

**Erfolgreiche Verhandlungsführung für die Wirtschaftsförderung - Wirkungsvoll überzeugen**

### Inhalt

Zu den Tätigkeiten in der Wirtschaftsförderung gehören Verhandlungen: innerhalb oder mit der Verwaltung, mit Unternehmen, Landeigentümer\*innen, Kooperationspartner\*innen oder Auftragnehmer\*innen, manchmal in der Rolle als Verhandlungspartner, manchmal als Vermittler. Ohne wirkungsvolle Verhandlungstechniken, ein Gespür für die Verhandlungspartner\*innen und das Wissen um die eigenen Verhandlungsschwächen und Stärken ist eine effektive Verhandlung kaum noch führbar. Dabei ist die Wirkung rationaler und vernünftiger Argumente weniger entscheidend als der geeignete Einsatz verhandlungspsychologischer Instrumente. In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie psychologische Überzeugungsstrategien einsetzen können, um Ihr Verhandlungsziel zu erreichen. Sie wissen, wie Sie auf Ihre Verhandlungspartner\*innen wirken. Sie lernen auch unter harten Bedingungen zu verhandeln und dabei hart in der Sache und fair zum Verhandlungspartner\*in zu bleiben.

### Elemente

- Eigene Wirkung auf den Verhandlungspartner (Sprache und Körpersprache)
- Verhandlungen vorbereiten: Strategie und Taktik
- „Wahre“ Motivation des Verhandlungspartners, Motive und Positionen trennen
- Harvard Konzept: Hart in der Sache, aber fair zum Gegenüber
- Sieben grundlegende psychologische Überzeugungsstrategien: Kontrast, Konsistenz, soziale Bewährtheit, Autorität, Mangel, Reziprozität und Sympathie
- Verhandlungstechniken und Verhandlungsphasen
- Psychologisch wirkungsvoll argumentieren: Anzahl der Argumente, Reihenfolge der Argumente, Umgang mit Einwänden und Vorwänden
- Manipulationen erkennen und sie abwehren
- Wenn es nicht mehr weiter geht

### Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte

### Ort

Wuppertal

### Kosten

105,- € für die Übernachtung im Seminarhotel

360,-€ Seminargebühr

### Maximale Teilnehmer\*innenzahl

14 Personen

### Datum

Dienstag, 8. April, 10 Uhr bis Mittwoch, 9. April 2025, 17 Uhr

### Seminarleitung

Stefanie Schönraht

### Baustein für NRW.Global Business Zertifikat Wirtschaftsförderung

Seminarartyp: Managementseminar

Modul: Persönliche Kompetenzen

## Trainer für „Erfolgreiche Verhandlungsführung für die Wirtschaftsförderung - Wirkungsvoll überzeugen“

Dr. Rüdiger Willmer  
Beyer & Willmer Seminare GmbH



### Informationen zum Trainer

- Promoviert in Psychologie
- Langjährige Tätigkeit als Polizeipsychologe an der Landeskriminalschule NRW
- Seit 2005 selbstständiger Coach zu den Themen Verhandlungsführung, Interviewtraining und Konfliktmoderation
- Seit 2005 selbstständiger Berater mit den Themenschwerpunkten:
  - Konfliktmoderation
  - Interviewtrainings
  - Verhandlungstechniken
- Konzeptionierung und mehrfache Durchführung des NRW.Global Business-Seminar zum Thema Verhandlungsführung für Fach- und Führungskräfte

## Managementseminar

M 3.2025

### Thema

**Souverän moderieren mit Professionalität und Gelassenheit für die Wirtschaftsförderung**

### Inhalt

Ob klassische Projektmeetings, Round Tables oder auch Podiumsdiskussionen: Sie sind als Wirtschaftsförder\*innen als Moderator\*innen gefordert. Sie treffen auf unterschiedliche Zielgruppen mit unterschiedlichen Interessen in sehr verschiedenen Umfeldern. Nur selten können Sie sich dabei vollständig auf das Moderieren konzentrieren, sondern sind auch inhaltlich gefordert. Hinzu kommen die Herausforderungen des Ortes: Welche Technik kann oder soll eingesetzt werden? Wie ist das „Setting“ allgemein? Gibt es nur Diskutierende oder auch Publikum? Und natürlich die Ansprüche der Beteiligten: Sie wollen geleitet werden, zugleich ihren Interessen Ausdruck verleihen und eine effiziente und effektive Diskussion führen. Dabei kommt es sicherlich auch einmal inhaltlich und persönlich zu Störungen, die von Ihnen als Wirtschaftsförder\*innen gemeistert werden müssen. In diesem Seminar erarbeiten Sie sich verschiedene Techniken, mithilfe derer Sie sich zukünftig je nach Situation noch sicherer fühlen, sich gezielter vorbereiten, die Beteiligten gekonnt zu Wort kommen lassen und auch bei Unvorhergesehenem alles in den Griff bekommen. Dabei wechseln sich theoretische Impulse und praktische Anwendungsübungen ab.

### Elemente

- Klassifizierung von Moderationssituationen (Round Table, Podiumsdiskussion, etc.)
- Vorbereitung von Moderationen
  - Inhaltliches Ziel
  - Analyse der Teilnehmendengruppe
  - Setting und Technik
  - Mögliche Moderationstechniken
- Rollenvielfalt der Wirtschaftsförder\*innen, Spannungsfeld verschiedener Interessen
- Souveränität auch bei unvorhergesehenen Situationen: mentales Gerüst und Technik
- Impulse, Austausch, praktische Übungen, Reflexionen

### Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte

### Ort

Xanten

### Kosten

103,50€ für die Übernachtung im Seminarhotel

360,-€ Seminargebühr

### Maximale Teilnehmer\*innenzahl

16 Personen

### Datum

Montag, 28. April, 10 Uhr bis Dienstag, 29. April 2025, 17 Uhr

### Seminarleitung

Ruth Kampher

### Baustein für NRW.Global Business Zertifikat Wirtschaftsförderung

Seminartyp: Managementseminar

Modul: Managementkompetenzen

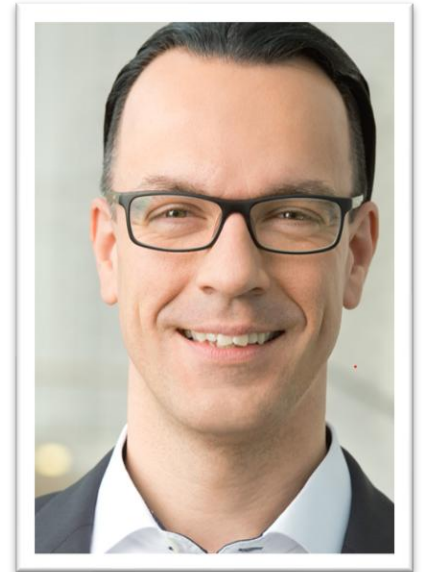


### Trainer für „Souverän moderieren mit Professionalität und Gelassenheit“

Dirk Gillmann  
HATTINGER BÜRO GmbH

*„Es gibt im Leben keine  
Sicherheiten. Es gibt nur  
Möglichkeiten.“*

General Douglas Mac Arthur



#### Informationen zum Trainer

- Konzeptionierung und Durchführung der NRW.Global Business-Seminare seit 2012 u.a. zu den Themen „Argumentieren, überzeugen und begeistern in Besprechungen“, „Führen ohne Weisungsbefugnis“, „Partizipationsformate in der Wirtschaftsförderung“ und „Moderationstechniken in der Wirtschaftsförderung“
- Seminare zu Agilität in einer kommunalen Wirtschaftsförderung sowie Moderation von diversen Veranstaltungen im Kontext der Wirtschaftsförderung
- Fast 20-jährige Berufserfahrung in den Bereichen Personal- und Organisationsentwicklung mit dem Fokus auf Führung, Agilität und Soft Skills
- Diplom-Physiker mit eigener Führungserfahrung in diversen Unternehmen
- Seit 2008 freiberufliche Tätigkeit als Berater, Trainer, Moderator und Coach
- Seit 2014 Berater, seit 2016 geschäftsführender Partner in der HATTINGER BÜRO GmbH

## Managementseminar

### M 4.2025

#### Thema

#### Wirkungsvolle Präsentationen für die Wirtschaftsförderung

#### Inhalt

Sie sind als Wirtschaftsförder\*in häufig gefordert, vor den unterschiedlichen Zielgruppen der Wirtschaftsförderung komplexe Inhalte und Projekte anschaulich zu präsentieren. Immer geht es dabei darum, von Mensch zu Mensch zu kommunizieren, zu informieren, zu überzeugen und zu begeistern. In diesem Seminar können Sie Ihre Präsentationsfähigkeiten hinsichtlich Souveränität und Überzeugungskraft profilieren und weiterentwickeln. Sie lernen, wie Sie kompetent und sicher auftreten, um die volle Wirkung der Präsentation zu entfalten. Das Seminar zielt darauf ab, für Ihren konkreten Berufsalltag einsetzbare Methoden und Instrumente zu vermitteln und zu üben.

#### Elemente

- Grundlagen des Präsentierens: AIDA-Modell der Präsentation, Erfolgsfaktoren von Präsentationen
- Positives souveränes Auftreten: Ausstrahlung und Verstärkung von Kompetenz, Sicherheit sowie Ausdrucks- und Überzeugungskraft
- Die Kraft der Sprache und der Wortwahl – das Publikum „mitnehmen“: Zielgruppengerechte Ansprache; Wirkungsvolle Stimme, Artikulation und Atemenergie; Gestik und Mimik; 1 & 1 der Körpersprache - Einheit von Körper und Sprache
- Aufbau und Struktur einer wirkungsvollen Präsentation: Erarbeitung und Vorstellung von „Story Lines“
- Improvisation und sprachliche Stilmittel
- Umgang mit kritischen Fragen, Störungen und Pannen, Fallstricke
- Positiver Umgang mit Lampenfieber

#### Zielgruppe

Einsteiger\*innen und Fachkräfte

#### Ort

Detmold

#### Kosten

91,-€ für die Übernachtung im Seminarhotel

360,- € Seminargebühr

#### Maximale Teilnehmer\*innenzahl

15 Personen

#### Datum

Mittwoch, 14. Mai, 10 Uhr bis Donnerstag, 15. Mai 2025, 17 Uhr

#### Seminarleitung:

Ruth Kampher

#### Baustein für NRW.Global Business Zertifikat Wirtschaftsförderung

Seminartyp: Managementseminar

Modul: Managementkompetenzen

### Trainer für „Wirkungsvolle Präsentationen für die Wirtschaftsförderung“

Prof. Dr. Stefan Helmke  
TGCG – Management Consultants



#### Informationen zum Trainer

- Studium der Wirtschaftswissenschaften an der Universität Siegen
- Zusatzstudium Sprache im Beruf am SISIB-Institut der Universität Siegen
- Promotion zum Dr. rer. pol. am Heinz-Nixdorf-Institut der Universität Paderborn
- Professur für Controlling und Vertriebsmanagement an der FHDW Bergisch Gladbach
- Seit mehr als 25 Jahren Erfahrung in der Leitung von Seminaren für öffentliche Unternehmen, Behörden, KMUs und Großunternehmen

## Managementseminar

**M 5.2025**

### Thema

**Betriebswirtschaftliche Expertise für die Wirtschaftsförderung: Kleinunternehmen erfolgreich beraten**

### Inhalt

Viele Gründer\*innen lassen sich in der Gründungsphase und in der ersten Zeit ihrer Unternehmensentwicklung von Mitarbeit\*innen der kommunalen und regionalen Wirtschaftsförderung beraten. Die Gründer\*innen stehen dabei vor einer Vielzahl an Herausforderungen: Wie groß ist das Marktpotential und wer sind meine größten Wettbewerber? Welche Alleinstellungsmerkmale bietet mein Produkt bzw. meine Dienstleistung? Welche Vertriebswege sollte ich nutzen und wie solide ist meine Finanzplanung? Auch vor dem Hintergrund, dass immer häufiger Businesspläne KI-erstellt sind, benötigen Sie als Berater\*in ein Verständnis der relevanten Tools und Konzepte für die Beratung von Kleinstunternehmen, insbesondere bei der Bewertung von Anträgen für ein NRW/EU-Mikrodarlehen in einem STARTERCENTER NRW.

In diesem Seminar lernen Sie zu beurteilen, ob der geplante Weg von Gründer\*innen – von der Marktanalyse bis zur Ergebnisplanung – machbar und plausibel ist. Sie erfahren auf praxisorientierte Weise, wie Sie sie bei ihren Herausforderungen unterstützen und wie KI-Tools Ihnen dabei helfen können.

### Elemente:

- Marktanalyse und Zielgruppenbestimmung: Marktgröße und -wachstum, Wettbewerbsanalyse, Zielgruppenanalyse
- Produkte und Dienstleistungen: Alleinstellungsmerkmale, Wertversprechen / Value Proposition
- Marketing- und Vertriebsstrategie: Produkt, Vertrieb, Kommunikation, Preis
- Management und Team: Fachliche Qualifikationen und Erfahrungen, Organisationsstruktur & Rollen
- BWL Grundlagen Kompakt: Liquidität, Erfolgsrechnung, Break-Even-Betrachtung, Bilanz, Cashflow, Rentabilität, Kennzahlen
- KI und Businesspläne: Grundlagen von KI, Einführung in KI-gestützte Tools zur Erstellung von Businessplänen, Bewertung von KI-generierten Businessplänen
- Fallstudien, Workshops und Erfahrungsaustausche

### Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte

### Ort

Münster

### Kosten

110,- € für die Übernachtung im Seminarhotel

360,- € Seminargebühr

### Maximale Teilnehmer\*innenzahl

16 Personen

### Datum

Montag, 2. Juni bis Dienstag, 3. Juni 2025, 17 Uhr

### Seminarleitung

Stefanie Schönraht

### Baustein für NRW.Global Business-Zertifikat Wirtschaftsförderung

Seminartyp: Fachseminar

Modul: Unternehmensgründung und -entwicklung

**Trainer für „Betriebswirtschaftliche Expertise für die Wirtschaftsförderung:  
Kleinunternehmen erfolgreich beraten“**

Prof. Dr. Jonas Jasper  
Hochschule Niederrhein, Fachbereich  
Wirtschaftswissenschaften



**Informationen zum Trainer**

- Professor für Betriebswirtschaftslehre, insbesondere Sales und Marketing an der Hochschule Niederrhein.
- Mehr als 10 Jahre Erfahrung in der Unternehmensberatung mit Schwerpunkt auf Innovationsmanagement, Marketing und Vertrieb.
- Berufliche Stationen in (internationalen) Konzernen in den Branchen Maschinenbau, Kreislaufwirtschaft und Industrieanlagen.
- Seit 2011 selbstständiger Berater und Trainer.
- Berufliche Auslandserfahrung in den USA, China und Vietnam.
- Promotion im Bereich Wirtschaftswissenschaften an der Universität Münster bei Prof. Dr. Dr. h.c. Klaus Backhaus.

## Anmeldung und Formalitäten

Alle Seminare sind für Mitarbeiter\*innen der kommunalen und regionalen Wirtschaftsförderung in Nordrhein-Westfalen bestimmt. Für die Anmeldung beachten Sie bitte:

- Sie können sich **ausschließlich** individuell mit dem **Online-Formular** für die Seminare vormerken. Wollen Sie in den Verteiler aufgenommen werden? Bitte melden Sie sich bei: [weiterbildung@nrwglobalbusiness.com](mailto:weiterbildung@nrwglobalbusiness.com).
- Bei zu geringer Nachfrage behalten wir uns vor, Veranstaltungen abzusagen.

### Besonderheiten für Managementseminare (s. auch Übersicht letzte Seite):

- Für alle Managementseminare wird ein **Teilnahmebeitrag** von 180,-€ pro Seminartag erhoben.
- Bitte klären Sie mit Ihrem Arbeitgebenden **vor Ihrer Interessensbekundung** die Kostenübernahme. **Dafür haben Sie bis zum 8. Januar 2025 Zeit!**
- **Weitere Kosten** entstehen bei den mehrtägigen Seminaren durch die Übernachtung im Seminarhotel, die für Sie standardmäßig gebucht wird und im Einzelfall wieder abbestellt werden kann. Die Hotelpreise verstehen sich inklusive Frühstück. Die Übernachtungskosten sind vor Ort zu begleichen. Bei den mehrtägigen Seminaren organisieren wir ein gemeinsames Abendprogramm, so dass die Übernachtung vor Ort insbesondere für den Erfahrungsaustausch sehr sinnvoll ist.
- **Vom 10. Dezember 2024 bis 8. Januar 2025** können Sie Ihr Interesse für Ihre Anmeldung bekunden. Dazu erhalten Sie am **10. Dezember 2024** ein personalisiertes Online-Formular für die Seminare.
- Sollte es zu **Überbuchungen** kommen, werden wir die Seminarplätze verlosen. Das Ergebnis erhalten Sie spätestens am 10. Januar 2025. Mit der Bestätigung erhalten Sie eine Rechnung. Sollten Sie keine Rückmeldung erhalten: Melden Sie sich bitte!
- Die Zahl Ihrer Interessensbekundungen ist nicht begrenzt.
- Bitte beachten Sie diese **Stornoregeln für Managementseminare**: Sagen Sie Ihre Seminarpartizipation wieder ab oder erscheinen gar nicht, stellen wir Ihnen die entstehenden Kosten in Rechnung. Ihre Absage muss schriftlich per Mail erfolgen und wird von uns schriftlich bestätigt. Erst mit der Bestätigung wird die Absage verbindlich. Die Stornogebühr beträgt:
  - bei Absage von mehr als 8 Wochen vor Seminarbeginn: keine Kosten.
  - Absage zwischen 8 und 6 Wochen vor Seminarbeginn: 90,-€ pro Seminartag.
  - Absage weniger als 6 Wochen vor Seminarbeginn oder Nicht-Teilnahme: 180,-€ pro Seminartag.
  - Sämtliche Stornogebühren entstehen nicht, wenn Sie selbst für eine\*n Ersatzteilnehmer\*in sorgen oder wir den Seminarplatz nachbesetzen können. Bei **Hotelbuchungen** richten sich die Stornogebühren nach den jeweiligen Geschäftsbedingungen der Hotels und müssen ebenfalls von Ihnen bezahlt werden.

**Ihre Ansprechpersonen zu allen Fragen der Weiterbildung für die kommunale Wirtschaftsförderung in Nordrhein-Westfalen sowie für das NRW.Global Business-Zertifikat Wirtschaftsförderung sind:**



**Moritz Ernst**  
+49 211 13000 - 129  
Mailadresse für das Team: [weiterbildung@nrwglobalbusiness.com](mailto:weiterbildung@nrwglobalbusiness.com)



**Ruth Kampher**  
+49 211 13000 - 191



**Stefanie Schönra**  
+49 211 13000 - 123

## Impressum

NRW.Global Business GmbH - Trade & Investment Agency  
Völklinger Straße 4  
40219 Düsseldorf, Germany  
Phone +49 211 13000 0

Service für die Wirtschaftsförderung:  
Ruth Kampher, Bereichsleiterin

Inhalt und Konzeption:  
Moritz Ernst, Ruth Kampher und Stefanie Schönra  
Düsseldorf, Dezember 2024

## Übersicht: Seminartypen im NRW.Global Business-Weiterbildungsprogramm für die kommunale Wirtschaftsförderung in Nordrhein-Westfalen

Seminartyp	Grundlagenseminare und Fachseminare (GF)	Managementseminare (M)	Online-Kurzseminare (O)
Inhalte	Grundlagenkenntnisse der Wirtschaftsförderung für Einsteiger*innen  Fachseminare mit Praxisbeispielen aus den Wirtschaftsförderungen in NRW / Workshops	Managementkompetenzen: Arbeitsplanung / Führung / Organisation / Strategieentwicklung / Ideenfindung  Soziale Kompetenzen: Kommunikation, Argumentieren, Präsentieren / Umgang mit Konflikten und Verhandlungen / Moderation	Kompakte Wissensvermittlung zu aktuellen Themen  Kompakte Updates zu allen Themen der Wirtschaftsförderung  Kurzvorstellung von Praxisbeispielen
Dauer des Seminars	1 Tag / max. 2,5 Tage	2 Tage	1,5 - 4 Stunden
Gruppengröße	16 bis 20 Personen	12 bis 16 Personen	unbegrenzt
Seminarzahl pro Person pro Halbjahr	maximal 3	unbegrenzt	unbegrenzt
Teilnahmebeitrag	kostenfrei	180€ pro Seminartag	kostenfrei
Weitere Seminarkosten	ggf. Übernachtungskosten bei mehrtägigen Seminaren	ggf. Übernachtungskosten	keine
Veröffentlichung des Angebots	10.12.2024	10.12.2024	ab Januar laufend
Zeitraum für Ihre Interessensbekundungen	10. bis 16.12.2024	10.12.2024 bis 08.01.2025	nach Veröffentlichung
Bei Überbuchung:	Losverfahren	Losverfahren und ggf. Warteliste für zeitnahes neues Angebot	/
Rückmeldung: Bestätigung Seminarplatz bzw. Platz auf der Warteliste	19.12.2024	10.01.2025 + Versand der Rechnungen über den Seminarteilnahmebeitrag	direkt
Genaue Seminarinformationen erhalten Sie:	Seminarprogramm mit Anfahrtsinweisen spätestens 4 Wochen vor dem Seminar	Seminarprogramm mit Anfahrtsinweisen spätestens 10 Wochen vor dem Seminar	Seminarprogramm spätestens 4 Wochen vor dem Seminar
Stornogebühren bei Absage:	Absage bis 21 Tage: keine Kosten / 20 - 10 Tage: 90€ / <10 Tage: 180€ pro Seminartag	Absage > 8 Wochen: keine Kosten / 8 bis 6 Wochen: 90€ / <6 Wochen: 180€ pro Seminartag	Absage: < 5 Tage: 50€
Stornobedingungen:	Sämtliche Stornogebühren entstehen nicht, wenn Sie selbst für eine*n Ersatzteilnehmer*in sorgen oder wir den Seminarplatz nachbesetzen können. Bei Hotelbuchungen richten sich die Stornogebühren nach den jeweiligen Geschäftsbedingungen der Hotels und müssen ebenfalls von Ihnen bezahlt werden. Ihre Absage muss schriftlich per Mail an: <a href="mailto:weiterbildung@nrwglobalbusiness.com">weiterbildung@nrwglobalbusiness.com</a> erfolgen. Sie wird von uns schriftlich bestätigt und erst damit verbindlich!		
Bitte melden Sie sich bei uns:	Bitte melden Sie sich bei: <a href="mailto:weiterbildung@nrwglobalbusiness.com">weiterbildung@nrwglobalbusiness.com</a> - wenn Sie auf Ihre Interessensbekundungen keine automatische Bestätigung erhalten. - wenn Sie nach den Losverfahren keine Bestätigung Ihrer Anmeldungen erhalten. - sollten vor dem Seminar keine detaillierten Seminarinfos bei Ihnen ankommen.		